

**Горшенина Е.В.**, бизнес-тренер, бизнес-консультант, доктор экономических наук, профессор.

Редакция журнала «Экономические исследования» начинает публикацию практических материалов для начинающих бизнесменов. Практикум ведёт Горшенина Е.В., бизнес-тренер, бизнес-консультант, доктор экономических наук, профессор.

В данном номере вниманию читателей предлагается следующая тема: «Как начать свой бизнес с нуля и не разориться».

## **КАК НАЧАТЬ СВОЙ БИЗНЕС С НУЛЯ И НЕ РАЗОРИТЬСЯ**

*Бизнес – это деятельность, которая направлена на получение прибыли, но реализуется НА СВОЙ страх и риск!*

**С какими мыслями НЕ СТОИТ открывать свой бизнес:**

- ✓ *Как бы побыстрее и много заработать?*
- ✓ *Моя идея точно сработает, но мне нужны деньги!*
- ✓ *Я что, хуже других что ли? Вот мой сосед бизнесом занимается и у меня все также получится!*
- ✓ *Надоели эти начальники, завтра же увольняюсь и открываю свое дело!*

**ЗАДАНИЕ:** Сформулируйте ответ на вопрос: с какой целью я начинаю своё дело?

**С какими мыслями СТОИТ открывать свой бизнес:**

- ✓ *Я очень хорошо умею делать востребованное «рынком» дело!*
- ✓ *Без риска я могу вложить только свободные деньги!*
- ✓ *Мне нужен денежный резерв или источник дохода, пока мой бизнес не начнёт приносить доход!*
- ✓ *У меня больше не будет начальников и я должен действовать самостоятельно и за всё отвечать!*

**ЗАДАНИЕ:** Сформулируйте ответ на вопрос: что могу предложить рынку, или какие потребности рынка я могу удовлетворить?

**ЗАДАНИЕ:** Вопросы, на которые необходимо ответить до начала бизнеса:

<b>Вопрос</b>	<b>Ответ</b>
1. Если у Вас опыт работы с кредитами? Если нет, то не берите кредиты на открытие бизнеса.	
2. Снимите «розовые очки» и задайте вопрос: «Что я потеряю в случае неудачи»? Готовы ли Вы к потерям? Если нет, то Вы не ещё не готовы к своему бизнесу.	
3. Все ли сценарии развития бизнеса Вами учтены: оптимистичный и пессимистичный? Если нет, то просчитайте все варианты.	
4. Есть ли у Вас деньги на открытие и ведение бизнеса? Если нет, то продумайте источники финансирования. Не открывайте бизнес на деньги, предназначенные на другие цели (образование детей, выплаты по кредитам, лечение и т.п.).	
5. Изучен ли рынок, на который Вы выходите? Если нет, то тщательно изучите конкурентов и свои возможности, то есть имеющиеся у Вас ресурсы для старта собственного дела.	
6. Вам обещают быстрый результат? Если да, то не связывайтесь с непонятными или «суперприбыльными» проектами.	
7. Есть ли с кого Вам брать пример? Если нет, то используйте опыт успешных бизнесменов.	
8. Сфера бизнеса Вам хорошо знакома? Если да, то смело начинайте бизнес.	
9. Есть ли у Вас план действий? Если нет, то планируйте предстоящие действия письменно и четко.	